

# 愛知から未来を変える あいち青年同友会合同例会

## 基 調 報 告

## 自社発展のために 何をすべきか

一から創めて全国へ、そして永続企業を目指して

【報告者】スギ製菓 株式会社  
代表取締役：杉浦 三代枝 氏 常務取締役：杉浦 敏夫 氏

日 時：2012年2月18日(土) 14:00～20:20(13:30～受付開始)

会 場：名古屋国際会議場 愛知県名古屋市熱田区熱田西町1番1号 TEL 052-683-7711

参加費：7,000円(基調報告・分科会・交流会)

### タイムスケジュール



主催 愛知中小企業家同友会 〒460-0003 名古屋市中区錦3丁目5-18 京枝屋ビル 4F  
TEL 052-971-2671 FAX 052-971-5406 E-Mail aichi@doyukai.or.jp http://www.doyukai.or.jp

# 愛知から未来を変える



あいち青年同友会合同例会 PUL  
出口 雄介 (三河第1青年同友会)

「あいち青年同友会合同例会」へ是非ご参加ください！  
～ど真ん中世代のど真ん中地域の私たちから未来を変えていこう！～

国内産業の空洞化はますます進み、東日本大震災の発生はさらなる経済の縮小を招きました。私たち青年経営者はその試練に立ち向かうまさにど真ん中世代と言えます。私たちはそんな現在(いま)だからこそ、より学びを深め、より自分を磨き、より力強く自社を発展させていくことに努めなければなりません。そして、確かな結果を出す自分になることが、ひいては地域の活性化を支えていくのです。この国のど真ん中「愛知」から地域の未来を変えることができれば…やがてはこの国全体の未来を明るく拓くことも夢ではないはずです。

本例会は、愛知青年同友会の全国への発信力をより強めるべく、長年歴史を積み重ねた2月合同例会から新たに「あいち青年同友会合同例会」へと生まれ変わりました。

私たち青同会員が一丸となり、学びの質を高めあい、確実な実践へと結んでいくこと…これが自社を発展させ「あいちから未来を変える」第一歩になります。参加者の皆様が、基調報告・分科会を通じて、輝かしい未来を創造するための発展の礎として頂ければ幸いです。

### 「いつかは合同例会の報告者になろう!」を合言葉に

2011年度、愛知青年同友会は12地区となり、会員数も750名を超えるまでの大きな組織となりました。

改めて本質を感じて頂きたいのは、受け継がれてきた41年間の歴史のもと、歴代の先輩方、そのご家族、そして、社員さん達の様々な支えもあって、現在(いま)の私達に繋がっていること忘れてはなりません。これは社業でも同じだと思います。

今期より生まれ変わった新生「あいち青年同友会合同例会」は、“実践者”しか報告者にはならない事実のもと、「いつかは合同例会の報告者になろう!」を合言葉に多くの会員が社業で実践し続けて、このステージに立ちたいと思います。

新生「あいち青年同友会合同例会」が、会員一人ひとりにとって自分と未来を変えられる大きな礎になって頂ければ幸いです。

(愛知青年同友会連絡協議会(連協)年間活動テーマ)

「『同友会らしい』黒字企業を目指そう!」～自分と未来は、変えられる～

(連協スローガン)

「青同は一つ!」～“過去”“現在”そして“未来”へつなく為に～

### ■参加集約について

第1次締切 / 12月21日(水)  
第2次締切 / 1月27日(金)

※締め切り後でもお申し込みいただけますが、満席の分科会はお選びいただけません。  
また、当日の参加者名簿にお名前が掲載されないことがあります。

### ■キャンセルについて

2月3日(金)までに、電話・FAX・メールのいずれかで、同友会事務局までご連絡ください。  
それ以降のキャンセルにつきましては、理由の如何にかかわらず、参加費の全額を頂戴いたします。

### ■参加費について

- ①愛知青同会員は、合同例会地区責任者から事前にチケットを購入をお願いいたします。
- ②愛知青同以外の会員の方、他、都道府県の同友会会員の方は、下記口座にてお振込をお願いいたします。※なお、振込手数料は各自にてご負担願います。

三菱東京UFJ銀行  
尾張新川支店(支店番号:894)  
普通 0032619  
口座名:青年同友会 連絡協議会 会計 松村祐輔  
※備考欄に「地区名、会員名」を入れてください。

- ③当日、会場での集金は行いません。
- ※①か②のどちらかの方法をお願いします。

### ■会場案内図 名古屋国際会議場



【交通アクセス】  
■名鉄・JR  
名鉄線・JR東海道本線・JR中央線「名古屋」→「金山」にて地下鉄に乗り換え→「西高蔵」「日比野」にて下車 徒歩5分  
■地下鉄  
東山線「名古屋」→「栄」にて乗り換え→「西高蔵」「日比野」にて下車 徒歩5分  
桜通線「名古屋」→「久屋大通」にて乗り換え→「西高蔵」「日比野」にて下車 徒歩5分  
■高速道路  
名古屋高速「六番町北出口」信号「六番1」を左折し、「白鳥橋西」を左折  
※交流会ではお酒のご用意がございます。お酒を飲まれる方は公共交通機関をご利用ください。

### お申込み方法

- 愛知青同会員の方は、愛知同友会の会員専用サイト「あいどる」(<http://www.doyukai.net/>)の地区の行事・活動情報の「2月18日あいち青年同友会合同例会」にご入力ください。入力事項は、合同例会の出欠・希望分科会(第2希望まで)です。
- 愛知青同以外の会員の方、他都道府県の同友会会員の方は下記、参加申込書を愛知中小企業家同友会事務局までFAXしてください。

愛知中小企業家同友会 TEL 052-971-2671 FAX 052-971-5406 担当/岩附 苑

あいち青年同友会合同例会 参加申込書(返信先:FAX 052-971-5406)

【分科会】 第1希望( ) 第2希望( )

お名前:( ) 企業名:( )

所属同友会名 および 所属地区名:( )

# あいち青年同友会合同例会

## ～愛知から未来を変える～

学びを深め、自分を磨き、輝け我が青同！立ち上がるのは現在(いま)

### 基調報告

## 自社発展のために何をすべきか

### 一から創り出して全国へ、そして永続企業を目指して

### スズ製菓 株式会社



代表取締役 杉浦 三枝枝氏 (創業者)  
【碧南高浜地区】愛知同友会会長



常務取締役 杉浦 敏夫氏 (後継者)  
【三河第1青年同友会】連協副代表

- 会社設立年/昭和57年
  - 資本金/1,000万円
  - 社員数/84名+パート・アルバイト172名
  - 年商/26億2,000万円
  - 事業内容/えびせんべいの製造・販売
- <http://www.ebisen.com>

「あいちから未来を変える」には、私たち一人一人が本気の覚悟を持ち、自社を育てていくことに挑み続けなければなりません。

基調報告では自社の発展を愚直に追求し続けた結果、一から全国規模にまで事業拡大させるに至ったスズ製菓創業者の杉浦三代枝氏の本気の覚悟と創業魂を皆様方に感じ取っていただきます。そして、後継者の杉浦敏夫氏による同友会の学びの忠実な実践報告を通じ、自社発展の将来像について考えるきっかけを皆様方に提供させていただきます。

さらにこの報告では、東日本大震災の影響とその対峙の経験から中小企業として「何を学び、何をすべきか」追求するとともに、企業存続についても考えます。基調報告を通じて、参加者の皆様が同友会らしい黒字企業を創るための未来像を描いていただくためのきっかけとし、この取組みを全国に向けて発信させていくための先駆けにします。

### 第3分科会

## 絶対的に楽しむ経営はここがちがう！

楽しむ経営への意識改革は会社を笑顔に活性化させる

### 株式会社 リングス

代表取締役 佐藤 大貴氏 (創業者)  
【名古屋第1青年同友会】増強担当副会長

- 会社設立年/平成19年7月4日
- 資本金/300万円
- 社員数/8名+アルバイト110名
- 年商/3億4,000万円
- 事業内容/サービスマン(サーティワンアイスクリーム、サブウェイFC経営)



今、日本は激動の時代を迎えています。震災、金融危機、政情等、先行きの不透明な現在、あなたの会社の従業員、経営者であるあなたが、まず何をすべきかを考えてみてください。企業の本質的な価値は、従業員の成長と、経営者の成長にあると考えています。従業員が成長し、経営者が成長することで、会社は成長し、社会は成長します。経営者自身が明るく楽しく仕事に取り組む意識改革をし、従業員にもその意識を浸透させることが大切です。



本分科会では、経営者自身が明るく楽しく仕事に取り組む意識改革をし、従業員にもその意識を浸透させることが大切です。本分科会では、経営者自身が明るく楽しく仕事に取り組む意識改革をし、従業員にもその意識を浸透させることが大切です。本分科会では、経営者自身が明るく楽しく仕事に取り組む意識改革をし、従業員にもその意識を浸透させることが大切です。

### 第4分科会

## 経営者の視点を築く

売上目標の達成と経営指針の変遷

### 株式会社 大中環境

代表取締役 中島 正則氏 (創業者)  
【尾張北青年同友会】増強担当副会長

- 会社設立年/平成16年2月1日
  - 資本金/1,000万円
  - 社員数/22名
  - 年商/3億5,000万円
  - 事業内容/建物・家屋解体業、産業廃棄物収集運搬業、土木一式、地盤改良、ダクトモールド基礎工事
- <http://www.dc-env.com>



会社を大きくする。それは経営者だけが考える願望ではないでしょうか？では、経営者に何を成し遂げるべきかを考え、経営指針を築いていくことが大切です。経営指針を築くには、経営者の視点を築くことが重要です。経営者の視点を築くには、経営者の視点を築くことが重要です。



本分科会では、経営者自身が明るく楽しく仕事に取り組む意識改革をし、従業員にもその意識を浸透させることが大切です。本分科会では、経営者自身が明るく楽しく仕事に取り組む意識改革をし、従業員にもその意識を浸透させることが大切です。

### 第5分科会

## トップリーダーを支える右腕

あなたは腹を割って話せていますか？

### 富士凸版印刷 株式会社

代表取締役 山本 登美恵氏 (後継者)  
【名古屋第2青年同友会】室長

- 会社設立年/昭和39年7月
  - 資本金/3,000万円
  - 社員数/11名+パート2名
  - 年商/1億8,500万円
  - 事業内容/総合グラフィックス
- <http://www.fujitoppan.com>



中小・零細企業では、社長が企業に対する責任を大きく負っています。社長が企業に対する責任を大きく負っています。社長が企業に対する責任を大きく負っています。社長が企業に対する責任を大きく負っています。



本分科会では、経営者自身が明るく楽しく仕事に取り組む意識改革をし、従業員にもその意識を浸透させることが大切です。本分科会では、経営者自身が明るく楽しく仕事に取り組む意識改革をし、従業員にもその意識を浸透させることが大切です。

### 第1分科会

## あなたの会社の潜在能力(社員)は眠っていませんか？

かけがえのないパートナーと共に育つ

### 株式会社 エースベーキング

取締役営業本部長(兼経理総務部長) 吉田 昌裕氏 (後継者)  
【尾張西青年同友会】地区会長

- 会社設立年/創業：昭和39年7月
  - 設立：昭和40年12月
  - 資本金/2,000万円
  - 社員数/51名
  - 年商/11億1,000万円
  - 事業内容/食品の販売(主要品目：パン・菓子)
- <http://acebaking.jp/>



皆さんの会社のポテンシャルは今のままでいいですか？今がMAXですか？やはり「企業は人なり」われわれ中小企業においては社員の成長が会社の成長です。その社員に成長を促すことが重要です。社員が成長することで、会社は成長します。社員が成長することで、会社は成長します。



吉田氏は大手銀行のトップセールスの肩書きを引くが、その自信と能力を活かし、社員とどう関わっていかねばならないのか？参加者のみなさんと一緒に考えたいと思います。

### 第6分科会

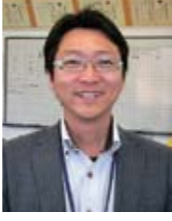
## 経営目的の追求

本気の覚悟が自社の未来を創り出す

### 有限会社 小坂井衛生社

専務取締役 松山 吉伸氏 (後継者)  
【豊橋地区】グループ幹事

- 会社設立年/昭和58年7月
  - 資本金/1,000万円
  - 社員数/10名+パート25名
  - 年商/1億8,000万円
  - 事業内容/フロアコーティング施工、浄化槽管理、洗浄剤販売、高齢者宅配弁当
- <http://www.kozakai.co.jp/>



会社を専続していきければ、必ず訪れる事業承継。後継者の多い青同会員の皆様は、それに向けて、日々同友会の様々な場で学ばれていることと思います。しかし、同友会に入会してあなたの会社は成長・発展したと胸を張って言えますか？



本分科会では、経営者自身が明るく楽しく仕事に取り組む意識改革をし、従業員にもその意識を浸透させることが大切です。本分科会では、経営者自身が明るく楽しく仕事に取り組む意識改革をし、従業員にもその意識を浸透させることが大切です。

### 第2分科会

## どん底からの企業革新

社内の環境改善から社員育成へ

### 株式会社 T・G・Vサービス

取締役 河野 一平氏 (創業者)  
【尾張南青年同友会】増強担当副会長

- 会社設立年/平成9年
  - 資本金/1,000万円
  - 社員数/29名+パート・アルバイト38名
  - 年商/1億5,000万円
  - 事業内容/物流に特化した人材派遣・業務請負業
- <http://www.tgvservice.com>  
(まもなく開設)



あなたは会社を運営していくこと、何を追求された事ありますか？私たちが常に顧客・取引先・株主に支えられており、その方たちに満足して頂ける会社にしなければ存続することができません。ではどうすればいいのでしょうか？



本分科会では、経営者自身が明るく楽しく仕事に取り組む意識改革をし、従業員にもその意識を浸透させることが大切です。本分科会では、経営者自身が明るく楽しく仕事に取り組む意識改革をし、従業員にもその意識を浸透させることが大切です。

### 第7分科会

## 市場創造

成熟産業における時代に合わせた市場創り

### 株式会社 デジタルアライアンス

代表取締役 有本 哲也氏 (創業者)  
【兵庫県同友会青年部】幹事長

- 会社設立年/平成12年4月13日
  - 資本金/97,868,000円
  - 社員数/40名+パート30名
  - 年商/27億円
  - 事業内容/インターネットを介したエクステリア外構工事等の全国展開
- <http://www.da.co.jp/>



現代社会においては、既存の市場のみを対象としていた企業は、生き残るために、企業を刷新し、新たな市場を開拓する必要があります。特に建築業界やIT業界のような成熟産業においては、市場創造に力を入れることが重要です。市場創造に力を入れることが重要です。



本分科会では、経営者自身が明るく楽しく仕事に取り組む意識改革をし、従業員にもその意識を浸透させることが大切です。本分科会では、経営者自身が明るく楽しく仕事に取り組む意識改革をし、従業員にもその意識を浸透させることが大切です。